5ème édition

# FRENCH TECH TOUR 2015

## JAPON / CORÉE DU SUD / TAIWAN

Du 7 au 11 décembre 2015

**Utilisez le tremplin IT vers l'Asie du Nord Est et visez les géants mondiaux du secteur !**

### ➔ VOUS ÊTES...

**Une entreprise innovante du secteur IT : ETI, PME, Start-up ?**

### ➔ VOUS VOULEZ...

**Découvrir les marchés nord asiatiques, ou affirmer votre présence sur ces marchés ? Trouver des partenaires pour vendre, fabriquer, distribuer, intégrer vos solutions ?**

En partenariat avec :

NTT docomo

orange

SAMSUNG

FOXCONN

France

BUSINESSFRANCE

# 25 %

des budgets de R&D mondiaux

■ Japon, Corée du Sud et Taïwan concentrent **les technologies les plus avancées au monde sur le secteur IT**.

■ Galvanisé par les JO de 2020 qui auront lieu à Tokyo, le Japon ambitionne une révolution des modes de vie et veut construire une société à la pointe de la technologie. Ses plus grandes entreprises IT sont déjà positionnées et à l'écoute des technologies étrangères. Semi conducteurs, bio technologies, nanotech, contenus…

■ Le PIB de la Corée du Sud provient à 28 % de l'IT ! Le pays vise 5 % de R&D grâce à la collaboration internationale. Les TIC de Corée pèsent 6 % dans la production totale mondiale. Secteurs à forte croissance : IPTV et contenus pour téléphonie fixe et mobile. Production d'écrans, tablettes, appareil portables (wearable), semi-conducteurs.

■ Le Japon et la Corée comptent parmi **les plus grands groupes IT mondiaux** avec lesquels des **partenariats globaux** peuvent être envisagés. Participer au French Tech Tour Japon/Corée c'est accélérer son développement international global en approchant ces grands comptes.

## Programme 2015

- **Rencontre** exclusive avec **NTT Docomo** à Tokyo, qui présentera à l'ensemble des participants sa vision stratégique du secteur IT et répondra à vos questions.
  **Rendez vous** individuel **chez Samsung** assuré, avec la division concernée par votre technologie.
- **Participation au Demo Day** chez Orange Labs à Tokyo
- **Networking** avec les acteurs de la scène Tech au Japon et en Corée
- **4 jours de RDV B2B** au total : 2 au Japon et 2 en Corée du Sud.

## Le French Tech Tour mode d'emploi :

1. **Jusqu'au 10 juillet** : Inscription et présentation de votre dossier
2. **Août - Septembre** : Sélection par les panels d'experts locaux
3. **Octobre** : Modules de coaching à distance
4. **Octobre - Novembre** : Organisation de votre programme de rendez-vous.

Business France facilite votre prospection par des rencontres directes avec des acheteurs, des donneurs d'ordre, des distributeurs/agents en identifiant les partenaires potentiels correspondant à votre business plan sur ces marchés. Notre offre inclut la mise à disposition d'interprètes individuels pour les rendez-vous.

**Validez votre offre sur Taïwan !**

*A l'occasion de votre candidature pour le French Tech Tour,*
***Business France Taiwan présentera votre dossier à un panel de grands comptes locaux** (dont Foxconn et Asus), pour évaluer votre pertinence sur ce marché.*

Taïwan *: 1er fabricant mondial de Hardware (NoteBook, Tablettes, Serveurs, Cartes mères, écrans LCD), enclin aux partenariats logiciels et à fabriquer vos prototypes.*
Acteurs *: Foxconn, Asus, Acer, Mediatek…*

*En cas de sélection sur ce 3ème pays, **une prospection vous y sera proposée à un tarif avantageux, sans limite de temps** (dates flexibles pour votre déplacement).*

## Témoignage

**M. Hung DO DUY,**
**Directeur,**
**SPIKENET TECHNOLOGY**
Technologie de reconnaissance de formes

*"Grâce à notre travail avec Business France sur le French Tech Tour 2014, nous avons pu engager en peu de temps des discussions d'affaires prometteuses avec de grands acteurs IT au Japon, en Corée et à Taïwan."*

# Le Programme

**Lundi 07 décembre**

**Tokyo**

**Réunion de lancement** à l'Ambassade de France et briefing avec votre interprète personnel.
**Echange exclusif avec NTT Docomo** et présentation de leur stratégie

**Programme de RDV B2B individuels** chez les entreprises japonaises avec votre interprète
Soirée : Dîner informel avec l'équipe Business France et des entrepreneurs français (aux frais de chacun)

**Mardi 08 décembre**

**Tokyo**

**Suite du programme de RDV** chez les entreprises japonaises.

**Participation au Demo Day** chez Orange Labs Japan
Soirée : **Session de pitchs et de Networking** avec la scène tech locale et investisseurs locaux

**Mercredi 09 décembre**

**Tokyo**

**Suite du programme de RDV** chez les entreprises japonaises.

*Soirée : transfert par avion vers Séoul (aux frais de chacun)*

**Jeudi 10 décembre**

**Séoul**

**RDV B2B individuel chez Samsung** avec la division concernée par votre technologie

Journée de **RDV B2B** individuels chez les entreprises coréennes.

Soirée : **Networking** avec les acteurs tech coréens et investisseurs locaux

**Vendredi 11 décembre**

**Séoul**

Journée de **RDV B2B** individuels chez les entreprises coréennes.

Ce programme est donné à titre indicatif et peut être modifié !

**Cet évènement vous est proposé dans le cadre du programme annuel France Export soutenu par l'Etat.**

# NOTRE OFFRE

**Date limite d'inscription : 10 juillet 2015**

Descriptif de l'offre

- Examen de votre dossier par un panel d'experts Japon et/ou Corée + Taïwan
- Rapport de synthèse suite à la sélection
- Modules de coaching business par un expert local et culturel à distance, avant la mission
- Guides des affaires (Japon et/ou Corée et/ou Taïwan)
- Programme de RDV B2B Japon et/ou Corée et/ou Taïwan
- Accompagnement par un interprète pendant toute la mission au Japon et en Corée
- Communiqués de presse collectifs (Japon et/ou Corée) avec mention de votre entreprise

Frais de dossier (inclus en cas de sélection) :

- En cas de non sélection, ces frais de dossiers sont non remboursables, mais incluent la remise du rapport d'évaluation de votre offre par les panels, justifiant leur décision, et vous donnant un retour sur la pertinence de votre offre sur ces marchés.

| Offre 2 pays : Japon + Corée | | |
|---|---|---|
| **3590 € HT** **4308 € TTC** | | |
| **Japon seul** | **Corée seule** | **Taïwan seul** |
| **2410 € HT** **2892 € TTC** | **2660 € HT** **3192 € TTC** | **1250 € HT** **1500 € TTC** |
| *Evaluation du dossier par le panel Taïwanais inclus dans toutes les offres* | | |
| ***dont frais de dossier*** 300 € HT 360 € TTC | | |

Notre offre comprend la création de votre Vitrine YOU BUY FRANCE : un espace web pour exposer pendant 1 an vos produits et savoir-faire sur www.ubifrance.com, le site mondial de promotion des exportateurs français.

Ce forfait exclut les frais de transport aérien, terrestre, d'hébergement et de bouche (hors évènements compris dans le programme). Pour les rendez-vous individuels, vos frais de déplacement ainsi que ceux de votre interprète seront à votre charge.

# NOS SERVICES COMPLÉMENTAIRES

| OPTIONS | EUR HT | EUR TTC |
|---|---|---|
| **2ème participant** pour la même société | 400 | 480 |
| **Communiqué de presse individuel** (prix pour un pays) | 900 | 1080 |
| **Suivi de contact personnalisé post-opération** (prix pour un pays) | 900 | 1080 |

# BUSINESS FRANCE, VOTRE PARTENAIRE À L'INTERNATIONAL

**Avec son réseau d'experts sectoriels au plus près des décideurs locaux et des opportunités, Business France accompagne votre projet de développement export et vous ouvre son carnet d'adresses.**

**Les entreprises qui ont fait appel à nos prestations témoignent de :**
**• 8 sur 10 ont pu identifier de nouveaux contacts à potentiel.**
**• 4 sur 10 développent au moins un courant d'affaires dans les 2 ans (enquête IPSOS 2013).**

## ➔ Confirmez dès à présent votre inscription en nous retournant :

- **Le bon de commande signé.** Seul le retour de ce document signé valide la prise en compte de votre candidature à l'évènement, et vous engage à participer en cas de sélection. En cas de non sélection, des frais de dossiers seulement seront facturés à hauteur de 300 EUR HT.
- **Le formulaire d'inscription complété.** Ce document à compléter en anglais constituera la base de l'examination de votre candidature : complétez le avec soin et précision !

## ➔ Aides au financement

Financez les dépenses liées à votre développement international avec Bpifrance, en partenariat avec Business France (www.bpifrance.fr).

Pensez également à l'assurance prospection COFACE, partenaire de Business France, pour couvrir les frais liés à votre participation à cet événement.

bpifrance coface

Nos prochains rendez-vous
VENDRE AU VENEZUELA et en COLOMBIE
Vendre aux opérateurs télécom vénézuélien et colombien
VENEZUELA/ COLOMBIE – Caracas/Bogota – 19-23 octobre 2015
Contact : maria-andrea.giraldo@businessfrance.fr
IREX JAPAN 2015
Salon de la Robotique Industrielle et de Service
JAPON - Tokyo – 2-5 décembre 2015
Pavillon France
Contact : kaoruko.hayashi@businessfrance.fr
MOBILE WORLD CONGRESS 2016
Salon des technologies télécom
ESPAGNE - Barcelone – 22-25 février 2016
Contact : fayssal.majid@businessfrance.fr
Retrouvez tous nos événements sur www.businessfrance.fr et créez votre alerte e-mail afin d'être informé régulièrement et automatiquement des dernières actualités.

## Pour toute information complémentaire, contactez :

**Kaoruko HAYASHI**
Conseillère Export, Japon
Tél : +81(0)3 5798 6111
kaoruko.hayashi@businessfrance.fr

**Nicolas AUDIBERT**
Conseiller Export, Corée du Sud
Tél : +82(0)2 563 1543
nicolas.audibert@businessfrance.fr

**Émilie GLEYZE**
Chargée de développement, Japon
Tél : +81(0)3 5798 6129
emilie.gleyze@businessfrance.fr

**Inscrivez-vous rapidement**
**et retournez-nous votre bulletin d'inscription ainsi qu'une présentation de votre société et de vos produits.**

**Date limite d'inscription :**

**10 juillet 2015**

Dans la limite des places disponibles.

**Business France**
77, boulevard Saint Jacques - 75014 PARIS
Tél : +33(1) 40 73 30 00 - Fax : +33(1) 40 73 39 79
**www.businessfrance.fr**

BUSINESSFRANCE

Crédit photos : fotolia.com - istockphoto.com